

INTERVISTA A DAVIDE TIZZI, CONTITOLARE DI MANTOVANA SERVIZI

Specialisti nella terza vita del camion



Davide Tizzi, Contitolare di Mantovana Servizi.

MANTOVANA SERVIZI È OGGI L'AZIENDA LEADER IN ITALIA NEL COMPARTO DELLA DEMOLIZIONE AUTOCARRO E UNA GRANDE PROTAGONISTA NEL SETTORE DELLA VENDITA DI TRUCK USATI. "LA DEMOLIZIONE È UN LAVORO DA SPECIALISTI IN CUI L'ESSENZIALE È AVERE LA POSSIBILITÀ DI RIVENDERE I RICAMBI CHE SI RICAVALO PER DARE UNA TERZA VITA ALL'AUTOCARRO - SPIEGA IL TITOLARE - QUELLO CHE È RIMASTO DI BUONO IN UN AUTOCARRO USATO LO RIVENDI". NEL 2017 MANTOVANA SERVIZI HA DEMOLITO CIRCA 1.500 TRUCK E NE HA VENDUTI CIRCA 3.000 USATI.

PAOLO ALTIERI VIADANA

Non ci sono solo i camion che percorrono le strade e le autostrade consegnando merci. Altrettanto protagonisti del trasporto, anche se in modo differente, sono i camion destinati alla demolizione, un'attività redditizia che permette di ricavare materiali da riciclo che si trasformano in utili pezzi di ricambio.

Lo dimostra quotidianamente la Mantovana Servizi Srl, società mantovana con sede operativa a Viadana, capitanata dai cugini Davide Tizzi e Cesare Cavallari. Ed è proprio Davide Tizzi a introdurre nel mondo della demolizione di autocarri. Classe 1967, originario di Viadana, Davide Tizzi è anche un grande appassionato di rugby: da quattro anni è Presidente del Rugby Viadana, uno dei club più importanti a livello nazionale, di cui è stato in passato anche giocatore e allenatore nelle giovanili.

"Ho iniziato da ragazzo a lavorare nel settore della demolizione di autocarri al fianco di mio nonno, Enrico Vaccari, che nel 1937, qui a Viadana, avvia l'attività di commercio e demolizione di autocarri - esordisce Tizzi - Mio nonno ha sempre ragionato in grande e negli anni l'azienda è cresciuta al punto che già negli anni Settanta era molto affermata. Noi ci siamo limitati a proseguire la sua opera adattandoci ai tempi che cambiano. Il nonno è mancato nel 1995 quando stava ancora lavorando. Io e mio cugino, figli delle due figlie del nonno, abbiamo iniziato a occuparci della gestione diretta dell'azienda nei primi anni

Novanta, quando il nonno ci ha responsabilizzato in tal senso. L'attuale sede operativa di Mantovana Servizi, costruita negli anni Ottanta e successivamente ampliata, è a Viadana mentre la sede legale è a Mantova".

AFFERMATA PROTAGONISTA

Mantovana Servizi è oggi l'azienda leader in Italia nel comparto della demolizione e una grande protagonista anche nel settore della vendita di autocarri usati. "La demolizione di un autocarro è un lavoro da specialisti in cui l'essenziale è avere la possibilità di rivendere i ricambi che si ricavano per dare una terza vita all'autocarro - spie-

ga Davide Tizzi - Quello che è rimasto di buono in un autocarro usato lo rivendi. Per anni il nostro è stato un lavoro che ci ha dato grandi soddisfazioni perché i mercati di molti paesi di Africa e Medio Oriente ritiravano un sacco di ricambi usati grazie anche alla favorevole stabilità politica di cui godevano e che oggi non viene più garantita. Attualmente, a causa delle continue guerre e dell'instabilità che caratterizza quelle aree geografiche il mercato si è notevolmente ridotto".

"In Italia, il mercato è abbastanza costante negli anni - continua Tizzi - Negli ultimi dieci anni poi è profondamente cambiata la vendita del camion usato, attività che abbiamo sempre svolto in paral-

lelo a quella della demolizione. Oltre al mercato, giocano un ruolo fondamentale le normative e gli incentivi. Può succedere che un'anno un determinato paese richieda molti camion usati mentre l'anno successivo punti soprattutto sui ricambi. Sono business oscillanti".

Nel 2017 Mantovana Servizi ha demolito circa 1.500 truck e ne ha venduti circa 3.000 usati. "Quello che abbiamo cercato di fare negli ultimi anni è stato aumentare la qualità del servizio al cliente - continua Davide Tizzi - In tutto questo c'è senza dubbio una regola fondamentale: i veicoli che lo meritano vengono ricondizionati e venduti, quelli che lo meritano meno hanno sbocchi soprat-

tutto verso altri mercati. Offriamo ai clienti innanzitutto una grande scelta di prodotto, merito di un magazzino sempre molto fornito di ricambi e camion multimarca. Lo stock di camion ammonta costantemente a 600-700 unità".

La demolizione è un'attività in cui la componente umana rimane fondamentale. "Viene fatto tutto manualmente - precisa Tizzi - Il camion viene innanzitutto bonificato da liquidi e rifiuti vari; poi viene smontato nelle sue parti. È bene sottolineare che il ricambio viene attentamente verificato prima di essere smontato. Quello buono viene rivenduto, quello non buono scartato. Le parti ferrose e non ferrose che rimangono vengono lavorate con macchine specifiche e vengono vendute come rottami ferrosi e non ferrosi. Di un singolo camion, il 40 per cento risulta vendibile alla fine del processo".

SETTORE DINAMICO

Alla Mantovana Servizi lavorano 16 addetti alla demolizione e 8 addetti vendita. Lo scorso anno il fatturato consolidato è stato di circa 20 milioni di euro. "Ci avvaliamo di contatti diretti con concessionari, case costruttrici e aziende di trasporto di tutta Italia - continua Davide Tizzi - I veicoli che oggi vanno in demolizione hanno mediamente dai 10 ai 15 anni di vita e quasi sempre sono veicoli buoni in grado di essere ancora utilizzati. Essendo diminuiti gli incidenti, per fortuna, i veicoli sinistrati sono sempre meno. Quindi, chi compra ricambi usati oggi, li compra di

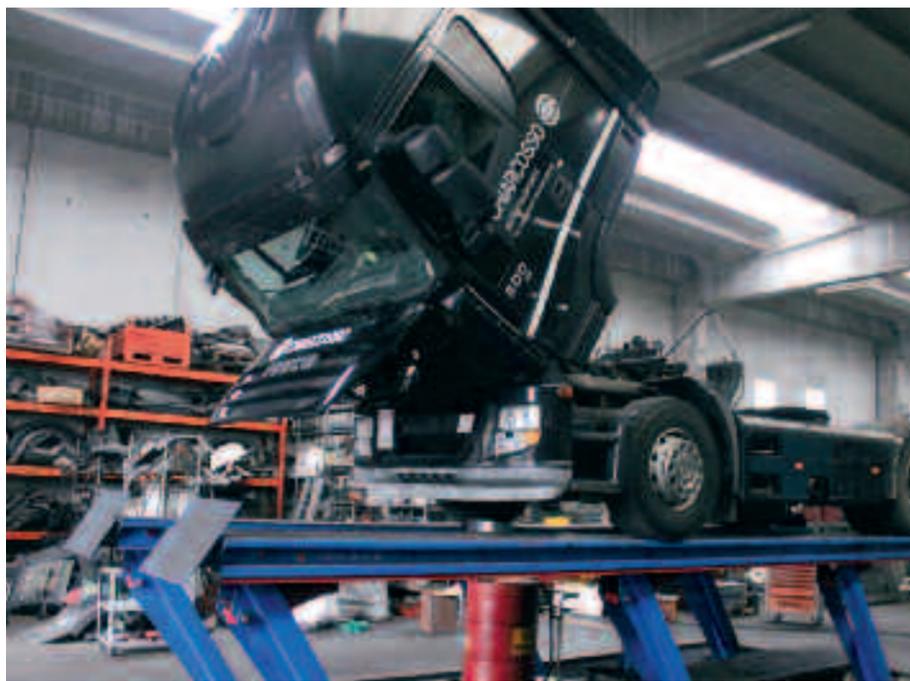
ottima qualità".

Sul futuro Davide Tizzi non azzarda nessuna precisa previsione. Troppe le variabili in gioco. A cominciare dal grande e velocissimo progresso tecnologico che contraddistingue i camion moderni.

"Ci sono case costruttrici cinesi e coreane che già oggi detengono stabilimenti produttivi in Africa per vendere in loco veicoli nuovi con una qualità e un prezzo più bassi che però ben si adattano a quei mercati. La nostra attività è in definitiva una grande scommessa del futuro. Se è vero che le Case costruttrici punteranno ad avere veicoli ecologici e riciclabili e saranno in grado di alimentare le loro catene di riciclo per smontare i mezzi e riutilizzare i pezzi di ricambio, magari in modo diverso, ci sarà sempre qualcuno che arriverà dopo rispetto ai progressi attuali e che avrà dunque ancora bisogno del nostro lavoro".

Il segreto del successo? Per Mantovana Servizi e Davide Tizzi è la credibilità. "Abbiamo cercato di lavorare sempre onestamente, sia nei confronti dei fornitori che dei clienti. Il mio obiettivo per i prossimi anni è fare in modo che la nostra azienda sia più organizzata e possa avere continuità attraverso l'azione dei miei figli e dei figli di mio cugino".

"Ho due figli che già lavorano con me: Giorgio, di 25 anni, che è anche un giocatore di rugby, e Alice di 27 - conclude Tizzi - Confido anche in loro per crescere nel tempo seguendo con la massima attenzione tutte le evoluzioni e i cambiamenti che ci saranno".



Una fase del complesso procedimento di demolizione presso la Mantovana Servizi.

DAVIDE TIZZI È PRESIDENTE DEL CLUB RUGBY VIADANA 1970 DAL 2014

PASSIONE E FORTE DETERMINAZIONE PER "DEMOLIRE" GLI AVVERSARI

È uno dei club rugbistici italiani protagonisti del campionato eccellenza, ovvero la massima espressione del rugby in Italia. Si chiama Rugby Viadana 1970 e dal 2014 ne è Presidente proprio Davide Tizzi. "Il mio tempo libero è dedicato interamente al rugby", sottolinea con entusiasmo il titolare di Mantovana Servizi, la cui passione è iniziata quando da ex giocatore per 15 anni si è innamorato dell'ambiente e di questo bellissimo sport. "Dopo aver giocato - aggiunge - mi sono dedicato alla società ricoprendo diversi incarichi, tra cui anche quello di allenatore nelle giovanili, fino a quando ne sono diventato Presidente". Fondata nel 1970, Rugby Viadana è oggi proprietà dell'Associazione Rugby Viadana, una public company che conta circa 180 soci. "I nostri ragazzi sono circa 300 - prosegue Davide Tizzi - e sono fiero di affermare che la società si muove

avendo ben presenti le finalità sociali di quello che facciamo, valorizzando i giovani del territorio. Si inizia a 4-5 anni nella categoria under 6 per poi passare nell'under 10, 12, 14, 16 e 18. Abbiamo poi una squadra cadetta in serie B e la squadra seniores che è il nostro orgoglio e che gareggia nel campionato eccellenza". "Il rugby - dice ancora Tizzi - pur essendo emblema di sportività, spirito di gruppo e sacrificio comune, in Italia non gode della popolarità (e relativo sostegno economico) che gode nei paesi anglosassoni e non nemmeno comparabile con lo sport nazionale, il calcio. La nostra società sostiene non solo la squadra semi-professionista ma anche 9 squadre minori. I costi sono tanti. Come ci finanziamo? Cerchiamo società o imprenditori che, nei limiti delle loro disponibilità, vogliono abbinare il loro nome o i loro prodotti al mondo del rugby, a noi".

